

**Trimtech sp. z o.o. autoryzowany dystrybutor systemów sterowania
maszynami
marki Trimble poszukuje kandydata na stanowisko:**

**REGIONALNY PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY – GEODETA / WSZYSTKIE
REGIONY KRAJU**

Osoba na tym stanowisku będzie odpowiedzialna za:

- rozwój bezpośredniej i pośredniej sprzedaży systemów sterowania maszynami marki Trimble,
- aktywne tworzenie i utrzymywanie relacji handlowych z klientem,
- nawiązywanie kontaktów poprzez odwiedzanie klientów, prezentacje i szkolenia,
- realizację strategii sprzedażowej, identyfikowanie i wdrażanie strategii dla kluczowych klientów, prowadzenie negocjacji, doradztwo i wspomaganie klientów w realizacji ich przedsięwzięć.

Nasze oczekiwania

- wykształcenie wyższe, preferowane studia geodezyjne
- preferowane doświadczenie w samodzielnej i bezpośredniej współpracy z klientem
- dobra znajomość języka angielskiego (szkolenia za granicą)
- obsługa komputera
- prawo jazdy kat. B

Wymagane umiejętności

- chęć i zdolność szybkiego przyswajania nowej wiedzy
- samodzielność i systematyczność w działaniu
- dobre umiejętności komunikacyjne i negocjacyjne
- bardzo dobra organizacja pracy
- gotowość do podróży służbowych

Wymagane kompetencje

- zorientowanie na klienta
- dążenie do osiągania wyników
- umiejętność planowania i ustalania priorytetów
- współpraca w grupie

Dodatkowe atuty

- doświadczenie w sprzedaży
- znajomość rynku firm budowlanych w podległym regionie

Oferujemy

- ciekawą i wymagającą pracę
- samochód służbowy
- telefon komórkowy
- wynagrodzenie motywacyjne ściśle zależne od wyników sprzedaży

Aplikacje zawierającą klauzulę: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji, zgodnie z Ustawą z dnia 1997.08.29 o Ochronie Danych Osobowych, Dz. U. Nr 133, poz. 883” prosimy przesyłać na adres: rekrutacja@trimtech.com.pl , zaznaczając w temacie: **PRACA / Miejsce zamieszkania**